



La FRENCH  
TECH



bpi**france**

# PROGRAMME TAKE OFF

SÉCURISER ET ACCÉLÉRER  
LE DÉMARRAGE  
DE VOTRE STARTUP TECH

EN **12** MOIS





# Pourquoi ?

## UN ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE ET OPÉRATIONNEL SUR MESURE

**RAISON N°1** Nous intervenons à vos côtés sur **les 5 facteurs clés** de succès d'une startup :

1

### LE FINANCEMENT

Anticiper et identifier **la meilleure roadmap** ainsi que les conditions de succès pour l'**obtention des dispositifs** dans le bon ordre, construire sa **stratégie de financement**, dimensionner ses besoins, construire ses dossiers.

### LE COMMERCIAL ET LE MARKETING

2

Définir son **positionnement marketing** et sa **proposition de valeur**, se confronter rapidement à son marché est clé, nous construirons alors ensemble le plan ainsi que le nécessaire opérationnel pour aller **explorer son marché** et ses acteurs le plus rapidement possible.

3

### LES RESSOURCES HUMAINES

Identification des **besoins**, inventaire de **compétences** acquises et **projection** pour le futur en cohérence avec les ambitions et les moyens de l'entreprise.

### LA GESTION

4

Anticipation de trésorerie et optimisation du fonctionnement quotidien de la structure.

5

### LA TECHNOLOGIE

Des mises en relation stratégiques pour le bon fonctionnement et la pérennité de la startup.



## 1 plan de vol



*validé par le terrain*

*validé par les expertises*

## RAISON N°2 Un programme **finançable à 70%** par la bourse french tech



La bourse french tech est un dispositif de BPI qui vise à **dé-risquer les projets**, en co-finançant 70% des premières dépenses externes pour valider la faisabilité technique, juridique, financière ou marché des projets. Plus d'information ici.

L'accompagnement s'intègre parfaitement dans la raison d'être du programme de BPI France, qui a confirmé son soutien au Tarmac pour ce programme.

## RAISON N°3 Porté par un acteur de confiance, reconnu et soutenu: **le Tarmac**

Le Tarmac dispose d'une grande expérience et d'une forte antériorité pour l'accompagnement des projets technologiques et innovants. Il s'appuie sur une équipe d'**accompagnateurs internes expérimentés**, soutenue par un réseau de plus de **130 experts** et partenaires pour aller plus vite et plus loin.

Après **10 ans de fonctionnement**, plus de 400 startups rencontrées, 120 startups incubées dont 82% encore en activité et un très fort réseau de compétences, nous sommes la première structure d'accompagnement dans la tech.



**10 ans d'expertise**  
en incubation de startups tech !

127

Startups  
accompagnées

82%

de pérennité  
sur 10 ans

204 M€

de fonds levés

4000 m<sup>2</sup>

salle d'intelligence collective,  
fablab, parking gratuit,  
espaces extérieurs...

## Rejoignez la communauté Tarmac !



Des **pros de l'accompagnement de l'innovation** à votre service



**130 experts** partenaires



**1 réseau** de pairs aidants



**1 technopole** de 350 entreprises





# Le programme

## TAKE OFF

12 MOIS DE COACHING EN PROFONDEUR



Un **audit initial** à 360° de votre projet



Un **suivi mensuel de 2h** avec l'équipe Tarmac pour balayer l'ensemble des sujets



Une **aide à la rédaction des documents** clés : dossiers de demande de financement, pitchdeck investisseur, BP



Une **relecture et un suivi des livrables** de toutes les missions financées par la bourse french tech



**5 demi-journées de consulting** experts avec nos partenaires (consultant marketing, expert-comptable, banque, agence d'innovation, consultant PI ...)



**2 dry-runs** d'entraînement au pitch investisseurs



**2 rencontres investisseurs**



Accès à tous les **ateliers et événements** collectifs:

- 1 atelier mensuel de formation
  - 2 apéros mensuels entrepreneurs
  - 1 session trimestrielle d'entraide entre pairs
  - 2 journées thématiques annuelles
- Et plus encore...



Accès à tous les **partenariats prénégociés** : Waalaxy, Mathworks, OVH, AWS, Certification CEM, cybersécurité et bien d'autres !



## NOS PARTENAIRES DU PROGRAMME :

BANQUE  
POPULAIRE  
AUVERGNE RHÔNE ALPES



dynergie

Grenoble  
ANGELS

INNOV-GROUP  
PROPRIÉTÉ INDUSTRIELLE



RYDGE  
CONSEIL

oriel  
Franco-British Business Lawyers

# ENGAGEMENTS ET LIVRABLES



**Le Tarmac pilotera l'ensemble des accompagnements**, que la valeur provienne de l'équipe du Tarmac, de ses partenaires et experts, ou de vos prestataires.

Nous nous assurerons de la valeur ajoutée des livrables lorsqu'ils seront délivrés par des tiers (même ceux financés par la Bourse French Tech mais hors du programme du Tarmac). Par exemple, nous veillerons à la traduction d'une étude de marché pour en tirer les éléments nécessaires à l'alimentation du business plan stratégique et opérationnel. Cela impactera la **crédibilité du projet au regard des financeurs**, apportera de la sérénité aux dirigeants et aux équipes quant à la marche à suivre à moyen terme.



*crédibilité au regard des financeurs*  
*sérénité du dirigeant*

**COÛT : 12 000 € (30% à charge)**





# L'équipe

## TAKE OFF

### DES EXPERTS EN ACCOMPAGNEMENT DE L'INNOVATION



**Angélique Blayer-Girard**  
Startup manager



**JérémY Touffut**  
Directeur du Tarmac



**Emmanuelle Vouriot**  
Startup manager  
& Animatrice du collectif



**Véronique Hermil**  
Animatrice du collectif  
des dirigeants inovallée



**Claire Chanterelle**  
Directrice générale  
d'inovallée et fondatrice  
de l'incubateur Tarmac

**Angélique Blayer-Girard** Startup manager, elle accompagne nos entrepreneurs avec une spécialité finance & gestion. Sa force ? Une capacité à mettre en relation les bonnes personnes et à structurer les projets avec une approche à 360°.

**JérémY Touffut** Responsable incubation et accélération, ancien chargé de projet Réseau Entreprendre Isère et ancien business développer en startup tech, il accompagne les startups sur les sujets de financement, de stratégie et opération business.

**Emmanuelle Vouriot** Elle accompagne nos entrepreneurs et anime avec créativité la communauté startups avec des méthodes alliant intelligence collective et co-développement. Elle appuie également nos startups dans leurs besoins de com' et relations presse. Elle est également en charge de la communication du Tarmac.

**Véronique Hermil** Animatrice du collectif des dirigeants inovallée, ancienne directrice de Réseau Entreprendre Isère, elle accompagne Inovallée dans l'animation du réseaux des dirigeants de PME et anime les clubs métiers.

**Claire Chanterelle** Fondatrice de l'incubateur Tarmac, elle a pris la suite d'Annie Soufi à la direction générale de la technopole inovallée, après plus de 25 ans d'expérience d'accompagnement à l'entrepreneuriat et l'innovation dans l'écosystème Grenoble Alpes, et continue d'apporter son support et son réseau aux entrepreneurs.

# Ce qu'ils disent de nous...

## LES ENTREPRENEURS ONT LA PAROLE



**Damien CATALA**  
CEO de USKA

« L'écosystème du Tarmac est un facilitateur extraordinaire pour gagner du temps et de la crédibilité.

Démarrer au Tarmac m'a permis d'être challengé sur mon business model, d'être accompagné et soutenu dans les moments difficiles.

J'y ai trouvé une équipe investie et disponible, une communauté entrepreneuriale solidaire et un véritable écosystème facilitant pour développer mon réseau. Trouver des experts, du financement, des stagiaires et des talents, et même des clients et partenaires.

Le Tarmac a été plus qu'un incubateur, presque une famille. »



**Matthieu GASC**

Fondateur et président de Drug Optimal

« Si le Tarmac n'avait pas été là, j'aurais payé une incubation hors de prix, fait des heures de trajet quotidien pour rallier Paris, reçu un accompagnement impersonnel et généraliste décorrélé de la réalité du marché de la tech et essayé sans succès de m'intégrer dans un écosystème trop grand pour y entrer sans avoir le bon guide.

**Démarrer au Tarmac nous a permis de structurer et valider des points clés de la stratégie mais aussi d'avoir du support opérationnel.** Nous profitons de beaucoup de discussions informelles qui aide à réduire la charge mentale de l'entrepreneur. Enfin, le Tarmac m'a permis de ne pas être seul, il est un lieu de rencontre avec d'autres entrepreneurs, devenus des compagnons de route, qui partagent les mêmes préoccupations et qui me comprennent. »



**Baptiste Vernier**  
CEO Minimento

« Le Tarmac a été une étape clé pour pouvoir intégrer par la suite le Réseau Entreprendre, HEC Challenge + ou Station F. On y a trouvé nos premiers clients, des financements, un écosystème et un dynamique bienveillante avec nos pairs.

Le Tarmac est une acculturation permanente au monde de l'entreprise et à ses codes. Toute le monde parle le même langage avec un objectif clairement énoncé : « Aller chercher des clients ». On a appris, sans même s'en apercevoir, à changer de posture, de sémantique, de rythmique, etc. »



PROGRAMME

# TAKE OFF

*Envie d'embarquer ?  
Contactez-nous !*

**Jérémy Touffut**

Directeur incubation et accélération

[j.touffut@inovallee.com](mailto:j.touffut@inovallee.com)



**INCUBATEUR DE STARTUPS TECHNOLOGIQUES**

*by inovallée*

